

Cada año 650 mil nuevas familias buscan un hogar

- En 2020 se vendieron más de 1'174 mil viviendas²
- Existen más de 11 millones de viviendas en renta³







Tiempo promedio para vender una vivienda

39
días

VS

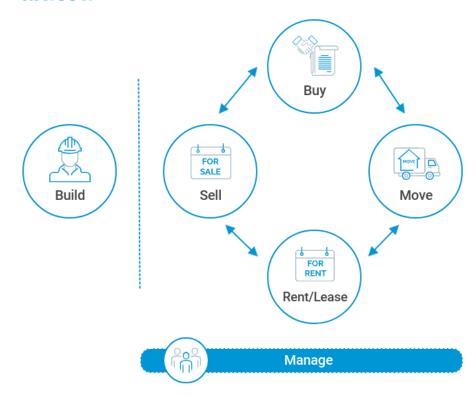
150
días

VS



unissu

La tecnología como habilitador del sector





Un broker digital utiliza la tecnología para Aumentar sus Capacidades

Reducir las restricciones

- Geográficas
- Huso horario
- Presenciales
- Productivas



Un broker digital utiliza la tecnología para Aumentar sus Capacidades





Un broker digital utiliza la tecnología para Aumentar sus Capacidades





La tecnología más valiosa para tu negocio que has utilizado este año

Participa en la encuesta

https://www.menti.com/d34eh6uxvu





La tecnología más valiosa para tu negocio que has utilizado este año

Resultado



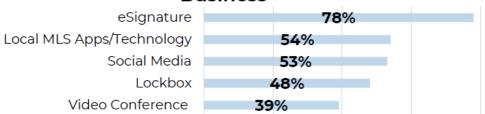


La tecnología más valiosa para tu negocio que has utilizado este año

Most Valuable Technology Tools Used in Business

 Thinking back on the last 12 months, respondents found that the five most valuable technology tools used in their business were eSignature (78 percent), local MLS apps/technology (54 percent), social media (53 percent), lockboxes (48 percent), and video conferencing (39 percent).

Most Valuable Technology Tools Used in Business





Technology Survey 2021, .

National Association of

REALTORS®

¿Por qué ser un broker digital?

97% de los compradores de vivienda utilizaron internet en su proceso de búsqueda

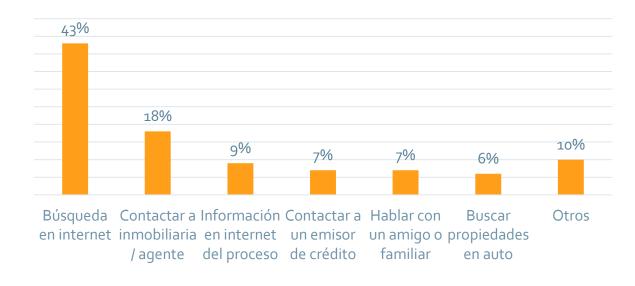
Real Estate in a Digital Age, Septiembre 2021. National Association of REALTORS®



¿Por qué ser un broker digital?

El primer paso en el proceso de compra de

una casa



Real Estate in a Digital Age, Septiembre 2021. National Association of REALTORS®

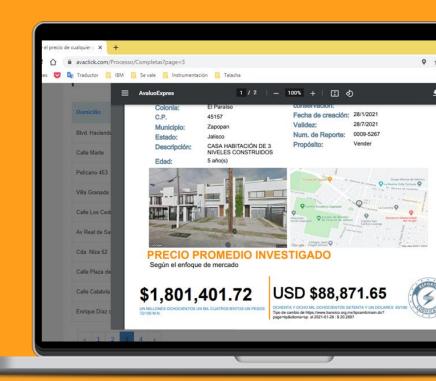


Cómo emprender la transformación

El mayor competidor de una solución innovadora no es la marca rival... es el status quo



Conoce al instante el precio de venta y renta de cualquier casa o departamento







www.avaclick.com

